



TITULACIÓ: LLICENCIATURA EN DRET

PLA D'ESTUDIS: 1992

ASSIGNATURA: NEGOCI JURÍDIC (Codi 3085)

PROFESSOR/A: JAUME PIÑOL ALENTÀ

CURS: 1r
QUADRIMESTRE: 2n

CRÈDITS: 4,5

TIPUS: OPTATIVA

Aquesta assignatura no oferirà docència durant el curs 2010-2011. La Universitat de Lleida deixarà d'oferir aquesta titulació amb motiu de la implementació dels nous graus.

1. L'ASSIGNATURA EN EL CONJUNT DEL PLA D'ESTUDIS

L'assignatura se situa en el segon quadrimestre de primer curs de la llicenciatura, quan l'alumne ja ha tingut el primer contacte amb la titulació, i paral·lelament amb l'assignatura de la qual s'ha segregat, és a dir, Dret Civil I.

Es tracta d'una assignatura bàsica, en el sentit estricte del terme, és a dir, que conté els conceptes i institucions bàsiques del dret civil, però no només d'aquest, sinó també d'altres branques del Dret.

2. OBJECTIUS DE L'ASSIGNATURA

Introduir l'alumne en el coneixement del concepte del negoci jurídic, com a realitat bàsica del dret sobre la qual s'assenta l'autonomia de la voluntat.

L'assignatura té la propietat de proveir a l'estudiant dels conceptes i de les institucions que es desenvoluparan en el decurs de les altres assignatures del Dret civil.

L'autonomia privada es projecta, sobretot, en l'àmbit del negoci jurídic a través de la declaració de voluntat. Així, es pretén dotar l'alumne dels coneixements suficients al voltant de l'estructura del negoci jurídic: des de la formació de la voluntat negocial fins a l'estudi de la ineficàcia del negoci.

Institucions com el contracte o el testament són manifestacions del negoci jurídic, l'estudi del qual resulta indispensable per a la millor intel·ligència d'aquelles.

Institucions com el contracte o el testament són manifestacions del negoci jurídic, l'estudi del qual resulta indispensable per a la millor intel·ligència d'aquelles.

3. COMPETÈNCIES ESPECÍFIQUES DE L'ASSIGNATURA

L'alumne, en acabar l'assignatura, hauria d'haver aconseguit un cert domini de la tècnica de la interpretació de la norma, tant per abstracció, com per deducció o inducció.

L'assignatura permet, atesa la seva característica de bàsica, operar amb qualsevol d'aquestes tècniques per tal de cercar el fonament real de la norma a través de les distintes disposicions legals en les quals es reflecteixi.

Abstreure, deduir o induir són operacions necessàries per bastir el concepte del negoci jurídic, ja que aquest, com a tal, no figura regulat en cap text legislatiu, sinó que és una categorització de les seves manifestacions paradigmàtiques, com ho són, principalment, el contracte i el testament.

4. CONTINGUTS

Lliçó 1: Els fets jurídicament rellevants. L'autonomia privada

1. Els fets jurídics: classificacions. L'acte jurídic: el contingut volitiu. La declaració de voluntat.
2. El concepte de negoci jurídic. El valor normatiu i l'eficàcia jurídica del negoci. L'autonomia de la voluntat i els seus límits: referència especial a la forma i a la causa.
3. L'estructura del negoci jurídic: els elements essencials, naturals i accidentals. Els pressupòsits del negoci.

Lliçó 2: Classificació dels negocis jurídics

1. Segons la seva relació amb el dret positiu: negocis típics i negocis atípics.
2. Segons els requisits del seu valor negocial: negocis *inter vivos* i negocis *mortis causa*. El negoci d'última voluntat.
3. Segons l'àmbit objectiu de l'eficàcia que tinguin: negocis personals/familiars i negocis patrimonials.
4. Els negocis patrimonials *inter vivos*: negocis d'obligació i de disposició; negocis d'atribució patrimonial i no atributius; negocis d'administració i de disposició; onerosos i gratuïts.
5. Segons la seva estructura: unilaterals, bilaterals i plurilaterals.

Lliçó 3: La declaració de voluntat negocial

1. Declaració de voluntat i voluntat de declarar. L'acte negocial i el seu mitjà d'expressió.
2. Classes de declaració: expressa i tàcita. La presumpció de declaració. El valor jurídic del silenci. L'abstenció.
3. La perfecció de la declaració. Declaració receptícia i no receptícia.
4. La substantivitat de la declaració.
5. Les relacions entre les declaracions de voluntat negocial: concurrència i complementació.

Lliçó 4: Les relacions entre la voluntat negocial i la declaració d'aquesta voluntat

1. Consideracions generals.
2. La divergència conscient. La declaració feta no seriosament i la reserva mental.
3. La simulació. Concepte. Elements determinants: l'acord simulatori. Classes de simulació. Efectes de la declaració de simulació.
4. La divergència inconscient. L'error obstatiu: el seu tractament legal.

Lliçó 5: Els vicis de la voluntat

1. Plantejament general.
2. La declaració feta sense llibertat: intimidació i violència.
3. La manca d'exactitud en la formació de la voluntat: l'error-vici.
4. El dol: concepte, classes, elements i efectes.

Lliçó 6: La causa del negoci jurídic

1. Idees generals respecte al significat de *causa*. Les accepcions de *la causa*. Causa del negoci jurídic?
2. La causa en sentit subjectiu: el motiu. La causa en sentit objectiu.
3. L'àmbit de la causa del negoci: negocis causals i negocis abstractes.
4. Els tres aspectes de la causa en sentit objectiu: la causa de l'obligació, la causa del contracte i la causa de la tradició.
5. La qualificació dels negocis tenint en compte la causa. El negoci indirecte. El negoci fiduciari.

Lliçó 7: La forma del negoci jurídic

1. El principi de llibertat de forma. Excepcions al principi.
2. Forma de la declaració de voluntat i forma del negoci.
3. Les classes de forma i els seus efectes. Forma i document.
4. Les formalitats del negoci jurídic.
5. La reproducció del negoci i el seu reconeixement formal.

Lliçó 8: Els elements accidentals del negoci jurídic

1. La condició. Concepte.
2. Classificació de les condicions: suspensives i resolutòries; potestatives, casuals i mixtes; positives i negatives; lícites, il·lícites i impossibles.
3. Les tres possibles situacions del fet-condició: la pendència, el compliment i la frustració. Especial consideració de la retroactivitat pel compliment.

4. El terme. Concepte, classes i efectes.
5. El mode: configuració jurídica.

Lliçó 9: La substitució de l'activitat jurídica de la persona: la representació

1. Concepte. Fonts de la representació: la llei i la voluntat. La representació legal.
2. La representació voluntària. La font de la legitimació per poder representar: el negoci jurídic d'apoderament.
3. El poder. La capacitat per ser apoderat. La substitució del poder. L'extinció del poder i la subsistència dels seus efectes.
4. El negoci representatiu. La *contemplatio domini*.
5. La representació ineficaç: la ratificació.
6. L'anomenada "representació indirecta".
7. El negoci del representant amb ell mateix.

Lliçó 10: La ineficàcia del negoci jurídic. La ineficàcia originària

1. Consideracions generals entorn la ineficàcia negocial. Ineficàcia i invalidesa.
2. La ineficàcia originària per raó de la seva estructura: la inexistència del negoci jurídic.
3. La ineficàcia originària per raó de la seva funció: la nul·litat insanable del negoci jurídic. Causes de nul·litat.
4. La conversió del negoci nul. La nul·litat parcial.

Lliçó 11: La ineficàcia sobrevinguda del negoci jurídic

1. L'anul·labilitat o nul·litat sanable del negoci: causes.
2. La impugnabilitat del negoci jurídic anul·lable: legitimació. Al·legació de l'anul·labilitat. Exercici.
3. La desaparició de la impugnabilitat: la convalidació. La confirmació del negoci anul·lable.
4. La rescissió: concepte i àmbit. L'acció de rescissió i la seva eficàcia.

5. ACTIVITATS QUE ES DESENVOLUPARAN EN L'ASSIGNATURA

No hi ha ni docència ni activitats presencials.

6. TEMPORALITZACIÓ DE LES ACTIVITATS

7. AVALUACIÓ

L'avaluació de l'assignatura es realitzarà mitjançant un examen final escrit, de caràcter obligatori per l'alumne matriculat, que se superarà obtenint la qualificació d'APROVAT. La qualificació d'aprovat s'obtindrà amb la suficiència demostrada en totes les respostes a les preguntes.

8. MATERIALS

BIBLIOGRAFIA Bàsica:

- ALBALADEJO, Manuel, *Derecho civil*, Tom I, «Introducción y Parte General», 18ª ed., Edisofer, S.L., Madrid, 2009.
- BADOSA COLL, Ferran (Director), *Manual de Dret civil català*, Marcial Pons, Madrid-Barcelona, 2003.
- CASTRO y BRAVO, Federico de, *El Negocio Jurídico*, Civitas, Madrid, 1984.
- DÍEZ-PICAZO, Luis-GULLÓN, Antonio, *Sistema de Derecho civil*, Vol. I, Tecnos, Madrid, 2003.
- LACRUZ BERDEJO; José Luis, et alii, *Elementos de Derecho Civil*, Tom I, Vol. 3º, «Derecho subjetivo. Negocio Jurídico», Dykinson, Madrid, 2005.
- MALQUER DE MOTES BERNET, Carlos, *Codificación, persona y negocio jurídico*, Bosch, Casa Editorial, Barcelona, 2003.

TEXTOS LEGALS:

- EGEA, Joan-FERRER, Josep, *CODI CIVIL DE CATALUNYA i legislació complementària*, EUB, 13a. edició, Barcelona, 2007.
- CODI CIVIL DE CATALUNYA, edició a càrrec de Judith Solé Resina, Tirant lo Blanch, 2010.
- CÓDIGO CIVIL: de qualsevol editorial, edició de 2010.